

【トピックス】

● オフィス拡張意向は横ばい、会議室など「機能の最適化」進む：ザイマックス総研

ザイマックス総研は7月30日、「大都市圏オフィス需要調査2026春」を公表した。過去1年間にオフィスを拡張した、または拡張する可能性がある企業は14.4%で、縮小の6.2%を上回ったものの、拡張傾向は2024年春以降ほぼ横ばいとなった。今後は会議室や集中スペースなどを増やしたい意向が強く、ハイブリッドワークの定着を背景に、面積の拡大よりも機能の最適化・多機能化が進んでいる。

[定期調査：ザイマックス総研](#)

● 都心部の定期借家、築浅・大型・タワー物件で高いシェア：東京カンテイ

東京カンテイは7月30日、「分譲マンションにおける定期借家の詳細分析」を公表した。東京都心部では築5年以内の定期借家シェアが、渋谷区を除き70~80%と高水準となった。専有面積100㎡以上でも7割超を占め、30階以上のタワーマンションでは各区とも概ね3分の2以上に達した。一方、同一物件・同一階で賃料を比べると、定期借家が普通借家を大幅に上回る傾向は確認されなかった。

[プレスリリース：東京カンテイ](#)

● 物流施設市場、首都圏で空室率低下と賃料上昇続く：CBRE

CBREは7月29日、「ジャパンロジスティクスマーケットビュー2026年第2四半期」を発表した。首都圏大型マルチテナント型物流施設(LMT)の空室率は7.8%と前期から1.4ポイント低下し、実質賃料は4,600円/坪で前期比1.5%上昇した。新規需要は過去5年平均を大きく上回り、東京ベイエリア(同5.3%増)や外環道エリア(同2.6%増)を中心に賃料上昇が進んだ。近畿圏でも賃料が上昇した一方で、中部圏・福岡圏では横ばいだった。

[Figures：CBRE](#)

● 一棟賃貸オーナーの56.7%が賃料引き上げ：帝国不動産

帝国不動産は7月29日、一都三県の一棟賃貸オーナー1,000人を対象とした調査結果を公表した。過去2年間に賃料を引き上げた割合は56.7%で、東京都心5区では73.2%に達した。賃貸需要が安定していると感じるオーナーも64.6%を占めた。一方、家賃を引き上げにくい理由は「普通借家契約」が35.8%で最多。定期借家契約の認知度は76.4%、導入意向は58.7%となり、契約知識や賃料見直しの有無が収益改善に影響する実態が示された。

[プレスリリース：帝国不動産](#)

● インフラファンド市場、3.5兆円規模へ拡大：三井住友トラスト基礎研究所

三井住友トラスト基礎研究所は7月28日、日本のインフラファンド投資市場規模(2026年3月末時点)を資産額ベースで約3.1兆~3.5兆円と推計した。私募インフラファンドは約2.8兆~3.2兆円、上場インフラファンドは約3,283億円となり、いずれも前年から拡大した。投資対象は太陽光発電が中心である一方、蓄電池やデータセンターへの投資事例が増加しており、新たな投資分野の拡大を背景に市場の成長が続くと見込まれている。

[ニュースリリース：三井住友トラスト基礎研究所](#)

● 不動産投資家、不動産価格は「上昇」予想が最多：野村不動産ホールディングス

野村不動産ソリューションズは7月28日、第18回「不動産投資に関する意識調査」の結果を公表した。1年後の不動産価格は「上がる」が42.1%で最多となり、インフレや建築費・人件費の高騰を背景に価格上昇期待が強まった。一方、融資金利は93.6%が「上がる」と予想し、約3割が融資環境の厳格化を実感している。中長期では「積極的に購入を検討」と「買い替えを検討」を合わせて7割超と投資意欲は高いものの、利回りや価格条件を厳しく見るなど投資判断は慎重化している。

[プレスリリース：野村不動産ホールディングス](#)

● 2027年度の建設投資の見通しは83.3兆円、非住宅や政府投資が牽引：RICE

建設経済研究所は7月27日、「建設経済モデルによる建設投資の見通し」を公表した。2026年度の建設投資は83兆2,600億円（前年度比6.3%増）、2027年度は86兆3,500億円（同3.7%増）となる見通し。2026年度は民間非住宅投資が7.1%増、政府分野投資が6.9%増と全体を押し上げる。住宅投資も前年度の反動減から持ち直す一方、2027年度は回復が一巡し、伸び率は鈍化すると予測している。

[建設投資の見通し：建設経済研究所](#)

● 空き家対策の認知は過去最高、4人に1人は今後の対応未定：カチタス

カチタスは7月3日、「第6回 空き家所有者に関する全国動向調査（2026年）」を公表した。相続登記義務化の認知は70.0%、家族との対話率は72.5%と過去最高となった一方、今後3年以内の対策が「まだわからない」とする回答は25.5%に上った。未行動の理由は「まだ困っていない・緊急性を感じない」が39.7%で最多。対策意向では「売却」が32.8%で最も高く、買取会社を検討する割合も42.8%まで上昇した。

[プレスリリース：カチタス](#)

● シニアの賃貸探し、希望物件不足や入居拒否が課題：アットホーム

アットホームは7月2日、「シニア世代の住まい探し」の調査結果を公表した。過去2年以内に賃貸へ引っ越した65歳以上460人では、引越し理由は「家賃の安い場所へ移る必要がある」が32.0%で最多だった。住まい探しで苦労した点は「希望に合う物件が見つからなかった」が最も多く、保証人確保や年齢を理由とした入居拒否も挙がった。不動産会社との連絡では対面相談を望む人が半数を超え、終活を考えている人は6割に達した。

[ニュース：アットホーム](#)